SIFO PUNTO DE VENTA

MANUAL DE COMO APLICAR ANTICIPO A UNA VENTA



MANUAL DE VENTAS APLICAR ANTICIPOS

SIFO Punto de venta

Bienvenido a SIFO PUNTO DE VENTA.

Somos un software especializado en llevar un adecuado control en la administración de tu negocio.

Te ayudaremos a realizar tareas como:

- Inventarios
- Facturación
- Ventas
- Reportes y Estadísticas

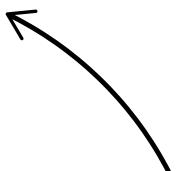
y muchas cosas más de una forma fácil y rápida.

A continuación te presentamos un resumen sobre como aplicar anticipos a las ventas en SIFO Punto de Venta.

Si tiene alguna duda sobre algún apartado puede consultar el manual personalizado en la sección de su interés.

MENÚ PRINCIPAL





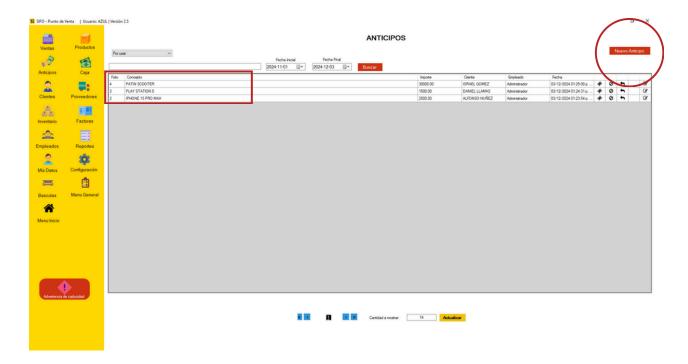
Aquí aparecen todos los apartados que nos ayudaran a realizar las tareas de control y manejo de nuestro punto de venta.

Daremos click en el apartado de ANTICIPOS.

RECUERDA
Para poder aplicar un anticipo
a una venta,
primero tenemos que hacer
el registro del mismo.

ANTICIPOS

Al dar click en el apartado de "Anticipos" se abrirá esta ventana, en la cual procederemos a hacer el registro de un anticipo nuevo.



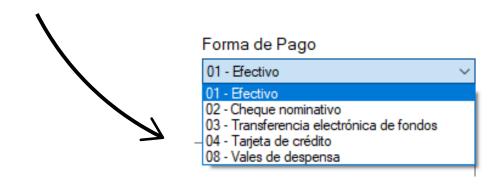
Si ya tenias anticipos registrados, aparecerán en esta pestaña en forma de lista.

En la parte superior derecha daremos click en el botón rojo que dice "Nuevo Anticipo" y al dar click se abrirá la siguiente pequeña ventana.

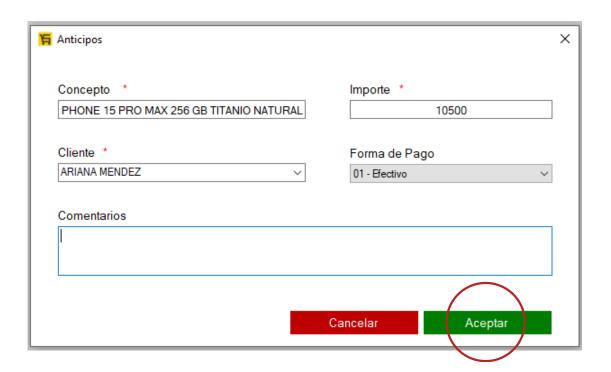


ANTICIPOS

En **"Forma De Pago"** podremos elegir el método que eligió el cliente para dar eñ anticipo.



Una vez escrita la información correspondiente, daremos click en el botón verde que dice "Aceptar"



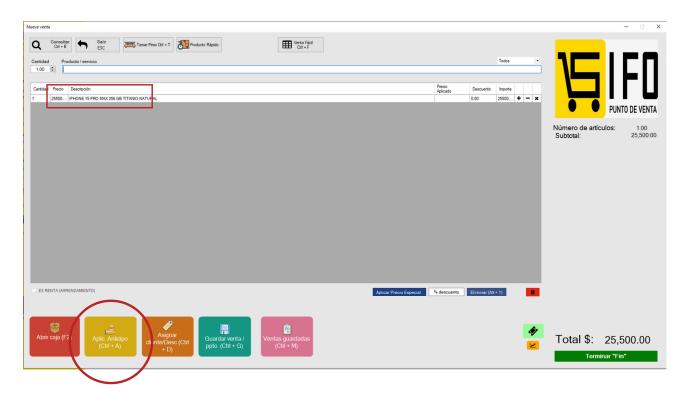
El anticipo nuevo aparecerá con los demás que ya estaban registrados.

VENTAS

Una vez registrado el anticipo nos iremos al apartado de "Ventas"



Aquí buscaremos el producto que vamos a cobrar.



Una vez agregado el producto, localizaremos en la parte inferior del lado izquierdo el botón que dice "Aplicar Anticipo"



VENTAS

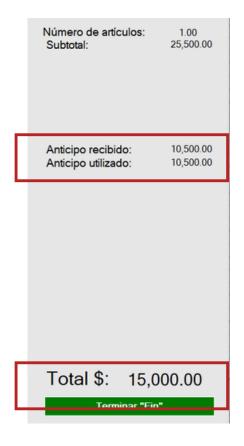
Al dar click en "Aplicar Anticipo" se desglozará una ventana en la que tendremos que buscar el cliente que nos dejó el abono.



Damos click en la flecha negra en el nombre del cliente correspondiente.



Al dar click, automáticamente en la ventana de ventas se verá reflejado la cantidad del anticipo y el total que le faltaría al cliente para finalizar la venta.



VENTAS

Una vez recibida la cantidad restante procederemos a finalizar la venta, elegimos el método de pago y listo.



Damos click en **"Terminar"** y la venta ya fue finalizada correctamente.

MANUALES DISPONIBLES:

- Of Como realizar una venta de producto a granel
- Como realizar una venta de productos con subdetalles
- OS Como realizar una venta de medicamentos
- Como consultar productos desde la ventana de ventas
- 05 Para que funciona producto rápido.
- Para que funciona producto rápido.
- Como hacer una venta fácil.
- Como aplicar descuento a un producto o de forma general.
- OP Como aplicar precio especial a un producto.
- Como aplicar un anticipo.
- Como asignar cliente a una venta.

- Como guardar una venta o generar un presupuesto.
- Como ver las ventas guardadas y retomarlas.
- Como agregar datos si es una venta con entrega.
- Como utilizar el monedero electrónico en a venta.
- Como hacer una venta a crédito.
- Como asignar vendedor a una venta.
- Como imprimir el ticket de la venta
- Como enviar el ticket de venta vía WhatsApp.

Encuentra los siguientes manuales en nuestra pagina web:

www.puntodeventa.com.mx



CONTÁCTANOS:

Email:

puntodeventasifo@gmail.com

Página web: https://puntodeventa.com.mx

WhatsApp:

3178731388